

Менеджер по продажам

Макромир - Uber в сфере недвижимости. Мы объединяем профессионалов рынка риэлторских услуг.

На сегодняшний день мы имеем собственный офис в Санкт-Петербурге, Москве и 14 городах России. Благодаря нашему сервису более 1000 агентов (риэлторов) зарабатывают в два раза больше.

Сервис компании - это инструменты, необходимые экспертам рынка недвижимости в повседневной работе, которые они приобретают по подписке (абонемент).

ОБЯЗАННОСТИ:

- Исходящие звонки;
- Работа с базой клиентов;
- Продажи по телефону, выполнение планов продаж.

КАК ЭТО НА ВАС ПОВЛИЯЕТ (год работы):

- Вы станете Профессионалом в своей области, за которым будут охотиться другие компании;
- Вы сможете использовать технологию переговоров не только на работе, но и в жизни;
- Станете ценным сотрудником на рынке труда;
- Наладите связи с владельцами бизнеса по всей России;
- Научитесь находить общий язык с любым человеком.

МЫ ДАЕМ:

- Своевременная заработная плата (оклад+%ты);
- Работа в престижном деловом центре на Чернышевской;
- График работы: 5/2, сб. вс - выходные дни;
- Карьерный рост: Вы можете стать руководителем отдела продаж или директором по продажам. Твое постоянное общение с успешными людьми приведет к личному успеху и быстрому росту!

Кого мы не ждем: людей которые хотят найти «ТИХУЮ ГАВАНЬ». У нас «ИДЕАЛЬНЫЙ ШТОРМ».

Если Вы, прочитав данное объявление, все еще видите, что подходите под наши критерии, то откликнитесь прямо сейчас!

Контакты для связи:

+7 (931) 977-61-97 Дарья Сошина